

ÍNDICE

<i>Apresentação da 1ª edição</i>	V
--	---

CAPÍTULO PRIMEIRO DEFINIÇÃO DO NEGÓCIO JURÍDICO

Considerações gerais e plano do capítulo	1
§ 1º — Definições pela gênese, ou voluntaristas. Crítica	4
§ 2º — Definições pela função ou objetivas. Crítica	10
§ 3º — Definição do negócio jurídico. Definição pela estrutura	15

CAPÍTULO SEGUNDO EXISTÊNCIA, VALIDADE E EFICÁCIA

Considerações gerais e plano do capítulo	23
§ 1º — Elementos de existência, requisitos de validade e fatores de eficácia	26
§ 2º — Plano da existência. Os elementos do negócio jurídico	31
§ 3º — Plano da validade. Os requisitos do negócio jurídico ...	41
§ 4º — Plano da eficácia. Os fatores de eficácia do negócio jurídico	49
§ 5º — Inexistência, invalidade e ineficácia	62

CAPÍTULO TERCEIRO ANÁLISE DO NEGÓCIO JURÍDICO NO PLANO DA EXISTÊNCIA

Considerações gerais e plano do capítulo	73
§ 1º — Vontade e declaração de vontade	74

Título I — Teoria da vontade e teoria da declaração	74
Título II — Influência da vontade sobre a declaração no direito brasileiro	88
§ 2º — Os elementos constitutivos do negócio jurídico: circunstâncias negociais, forma e objeto	117
Plano do parágrafo	117
Título I — As circunstâncias negociais	118
Título II — A forma	126
Título III — O objeto	134
§ 3º — Os elementos categoriais inderrogáveis do negócio jurídico e a causa	139
Plano do parágrafo	139
Título I — Ensaio de classificação dos elementos categoriais inderrogáveis	140
Título II — Relações entre elemento categorial inderrogável e causa	149
Título III — O papel da causa no negócio jurídico	152
<i>Bibliografia</i>	163
<i>Legislação</i>	169
<i>Jurisprudência</i>	171