

Leonardo Vizeu Figueiredo

Lições de Direito Econômico

8ª edição
revista e atualizada



Rio de Janeiro

- A EDITORA FORENSE se responsabiliza pelos vícios do produto no que concerne à sua edição (impressão e apresentação a fim de possibilitar ao consumidor bem manuseá-lo e lê-lo). Nem a editora nem o autor assumem qualquer responsabilidade por eventuais danos ou perdas a pessoa ou bens, decorrentes do uso da presente obra.

Todos os direitos reservados. Nos termos da Lei que resguarda os direitos autorais, é proibida a reprodução total ou parcial de qualquer forma ou por qualquer meio, eletrônico ou mecânico, inclusive através de processos xerográficos, fotocópia e gravação, sem permissão por escrito do autor e do editor.

Impresso no Brasil – *Printed in Brazil*

- Direitos exclusivos para o Brasil na língua portuguesa

Copyright © 2015 by
Leonardo Vizeu Figueiredo

- **EDITORIA FORENSE LTDA.**

Uma editora integrante do GEN | Grupo Editorial Nacional
Travessa do Ouvidor, 11 – Térreo e 6º andar – 20040-040 – Rio de Janeiro – RJ
Tel.: (0XX21) 3543-0770 – Fax: (0XX21) 3543-0896
forense@grupogen.com.br | www.grupogen.com.br

- O titular cuja obra seja fraudulentamente reproduzida, divulgada ou de qualquer forma utilizada poderá requerer a apreensão dos exemplares reproduzidos ou a suspensão da divulgação, sem prejuízo da indenização cabível (art. 102 da Lei n. 9.610, de 19.02.1998). Quem vender, expuser à venda, ocultar, adquirir, distribuir, tiver em depósito ou utilizar obra ou fonograma reproduzidos com fraude, com a finalidade de vender, obter ganho, vantagem, proveito, lucro direto ou indireto, para si ou para outrem, será solidariamente responsável com o contrafator, nos termos dos artigos precedentes, respondendo como contrafatores o importador e o distribuidor em caso de reprodução no exterior (art. 104 da Lei n. 9.610/98).

- Capa: Ana Carolina Caquetti de Barros

- CIP – Brasil. Catalogação na fonte.
Sindicato Nacional dos Editores de Livros, RJ.

F49L

Figueiredo, Leonardo Vizeu, 1975 –

Lições de direito econômico / Leonardo Vizeu Figueiredo. – 8. ed. – Rio de Janeiro: Forense, 2015.

Inclui bibliografia

ISBN 978-85-309-6096-4

1. Direito econômico – Brasil. 2. Direito econômico. I. Título.

06-0570

CDU 347.73

2025 - 1

Índice Sistemático

Introdução	1
1. Da política	1
2. Do direito	3
3. Direito público e direito privado	4
4. Direito objetivo, subjetivo e potestativo	6
5. Direito econômico	6
6. Objeto do direito econômico	10
7. Características do direito econômico	11
8. Relação do direito econômico com a economia	14
9. Autonomia do direito econômico	16
10. Princípios gerais do direito econômico	18
11. Relação com outros ramos do direito	24
12. Fontes do direito econômico	27
13. Vocabulário	30
14. Listagem de exercícios	30
 Capítulo I – Direito Econômico Comparado: Origens e Evolução do Direito Econômico	 33
1.1. Evolução histórica da Ordem Econômica Internacional	33
1.2. O Estado Democrático de Direito	37
1.2.1. Constituição de uma autoridade política	38
1.2.2. Contenção da autoridade política	39
1.2.3. Representação dos interesses da sociedade	40
1.2.4. Pluralismo social e justiça distributiva	41
1.3. Sistemas econômicos	42
1.3.1. Capitalismo	43
1.3.2. Socialismo	43
1.4. Conceito de Ordem Econômica	44
1.5. Formas de posicionamento econômico do Estado	46
1.5.1. Estado Liberal	46



1.5.2. Estado intervencionista econômico	48
1.5.3. Estado intervencionista social	50
1.5.4. Estado intervencionista socialista	51
1.5.5. Estado regulador	54
1.6. Evolução da Ordem Econômica no Direito Constitucional Comparado	55
1.6.1. Considerações sob o atual modelo de intervencionismo Norte-americano de intervenção, em face da crise financeira de 2008	57
1.6.2. Considerações sobre o atual modelo de intervencionismo europeu, em face da crise financeira de 2008	58
1.6.3. Considerações sobre o atual modelo de intervencionismo oriundo do Novo Constitucionalismo Latino-Americano	59
1.7. Formas de intervenção do Estado na Ordem Econômica	63
1.7.1. Direito pâtrio	63
1.7.2. Direito comparado	65
1.8. Escolas do direito econômico	66
1.8.1. Escola norte-americana	67
1.8.2. Escola europeia	68
1.8.3. Escola brasileira	69
1.9. Listagem de exercícios	70
 Capítulo II – Direito Constitucional Econômico: Do Direito e da Ordem Econômica no Sistema Jurídico Pátrio	73
2.1. A evolução histórica da Ordem Econômica Nacional	73
2.2. Evolução da Ordem Econômica no Direito Constitucional Pátrio	76
2.3. A Ordem Econômica na Constituição de 1988	80
2.3.1. Valorização do trabalho humano	82
2.3.2. Livre-iniciativa	83
2.3.3. Existência digna	83
2.3.4. Justiça social	84
2.4. Princípios explícitos da Ordem Econômica	84
2.4.1. Princípio da soberania nacional	85
2.4.2. Princípio da propriedade privada	85
2.4.3. Princípio da função social da propriedade	86
2.4.4. Princípio da livre-concorrência	87
2.4.5. Princípio da defesa do consumidor	88
2.4.6. Princípio da defesa do meio ambiente	88
2.4.7. Princípio da redução das desigualdades regionais e sociais	89
2.4.8. Princípio da busca do pleno emprego	90
2.4.9. Princípio do tratamento favorecido para as empresas de pequeno porte	90

2.5. Princípios implícitos da Ordem Econômica	91
2.5.1. Subsidiariedade	92
2.5.2. Liberdade econômica	92
2.5.3. Igualdade econômica	93
2.5.4. Desenvolvimento econômico	93
2.5.5. Democracia econômica	94
2.5.6. Boa-fé econômica	94
2.6. Do livre exercício da atividade econômica	94
2.7. Intervenção direta do Estado brasileiro na Ordem Econômica	96
2.7.1. Setorização das atividades socioeconômicas da Nação	97
2.7.2. Classificação das atividades econômicas	99
2.7.3. Proibição de exploração de atividade econômica por parte do Estado	101
2.7.3.1. Segurança nacional	102
2.7.3.2. Interesse coletivo	102
2.7.4. Entidades estatais empresariais	103
2.7.5. Monopólio	108
2.7.5.1. Monopólio natural	109
2.7.5.2. Monopólio convencional	109
2.7.5.3. Monopólio legal	110
2.7.5.4. Monopólio na CRFB	110
2.7.5.5. Da questão do setor postal	114
2.7.5.5.1. Da evolução e estruturação do setor postal	114
2.7.5.5.2. Da natureza jurídica do setor postal	116
2.7.5.5.3. Do posicionamento doutrinário	116
2.7.5.5.4. Das antinomias da legislação brasileira	117
2.7.5.5.5. Do posicionamento jurisprudencial	117
2.7.5.5.6. Da Arguição de Descumprimento de Preceito Fundamental n. 46-7	118
2.7.6. Serviços públicos	121
2.7.6.1. Classificação	122
2.7.6.2. Titularidade	123
2.7.6.3. Princípios	124
2.7.6.4. Remuneração	124
2.7.6.5. Direitos e deveres dos usuários	125
2.7.6.6. Execução dos serviços	125
2.7.6.7. Serviços delegados – concessão e permissão	127
2.7.6.8. Ponderações sobre a prestação de serviços públicos	128
2.7.6.9. Dos serviços públicos no direito comparado	131
2.8. Intervenção indireta do Estado brasileiro na Ordem Econômica	134
2.8.1. Agente normativo: o Estado regulador	134
2.8.1.1. Da regulação: origens e conceito	135
2.8.1.2. Estrutura da regulação	139

2.8.1.3. Tipos de regulação	142
2.8.1.3.1. Econômica	142
2.8.1.3.2. Serviços públicos	143
2.8.1.3.3. Social	143
2.8.1.3.4. Ambiental	143
2.8.1.3.5. Cultural	143
2.8.1.4. Instrumentos de regulação	144
2.8.1.5. Mecanismos de mercado e de regulação	144
2.8.1.6. Desregulação	150
2.8.2. Fiscalização estatal	150
2.8.3. Incentivo estatal	151
2.8.4. Planejamento estatal	152
2.8.5. Contribuição de intervenção no domínio econômico	155
2.8.6. Exploração de recursos naturais	157
2.9. Investimentos estrangeiros	160
2.10. Ordenação dos transportes	164
2.11. Promoção e incentivo ao turismo	165
2.12. Da política urbana	166
2.13. Da política agrícola e fundiária e da reforma agrária	168
2.14. Parcerias público-privadas	172
2.14.1. Conceito e classificação	172
2.14.2. Princípios e pressupostos	173
2.14.3. Da experiência europeia e das expectativas brasileiras	174
2.15. Listagem de Exercícios	175
Capítulo III – Direito Administrativo Econômico: Agências Estatais	191
3.1. Conceito: Agência Reguladora	191
3.2. Origens	194
3.2.1. O modelo norte-americano	194
3.2.2. O modelo europeu	197
3.2.2.1. O modelo britânico	198
3.2.2.2. O modelo francês	198
3.2.2.3. O modelo português	199
3.3. Previsão constitucional	199
3.4. Características	200
3.4.1. Capacidade técnica	200
3.4.2. Permeabilidade	200
3.4.3. Independência	200
3.4.3.1. Independência orgânica	201

3.4.3.2. Autonomia administrativa	201
3.4.3.3. Conclusões parciais	202
3.5. Regime de pessoal	202
3.5.1. Dirigentes	203
3.5.2. Corpo técnico	203
3.5.3. Procuradorias	207
3.6. Controle das agências reguladoras	208
3.6.1. Controle financeiro	208
3.6.2. Controle finalístico ou político-público	210
3.6.3. Controle de juridicidade	211
3.6.4. Conclusão parcial	212
3.7. Poder normativo das agências reguladoras e seus limites	212
3.7.1. Da deslegalização, degradação hierárquica ou delegação normativa	213
3.7.2. Dos limites do poder normativo das agências reguladoras	220
3.7.3. Técnicas de aplicação do poder normativo das agências reguladoras	224
3.7.3.1. Complementação normativa da lei	224
3.7.3.2. Suplementação normativa da lei	225
3.8. Da tributação e da atividade de polícia administrativa das agências reguladoras	225
3.9. Agência Nacional do Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis – ANP	230
3.10. Agência Nacional de Telecomunicações – ANATEL	230
3.11. Agência Nacional de Energia Elétrica – ANEEL	231
3.12. Agência Nacional do Cinema – ANCINE	231
3.13. Agência Nacional de Vigilância Sanitária – ANVISA	232
3.14. Agência Nacional de Saúde Suplementar – ANS	233
3.15. Agência Nacional de Transportes Terrestres – ANTT	234
3.16. Agência Nacional de Transportes Aquaviários – ANTAQ	234
3.17. Agência Nacional de Águas – ANA	235
3.18. Agência de Desenvolvimento da Amazônia – ADA	235
3.19. Agência de Desenvolvimento do Nordeste – ADENE	236
3.20. Agência Nacional de Aviação Civil – ANAC	238
3.21. Agência executiva	240
3.21.1. Conceito	240
3.21.2. Natureza jurídica e características	240
3.22. Listagem de exercícios	241
Capítulo IV – Direito Administrativo Econômico: Defesa da Concorrência	249
4.1. Introdução	249
4.2. Evolução histórica	252

4.2.1. Direito comparado	252
4.2.2. Direito pátrio.	255
4.3. Base doutrinária e teleológica	258
4.4. Previsão constitucional	260
4.5. Sistema Brasileiro de Defesa da Concorrência – SBDC	261
4.5.1. Finalidades	263
4.5.1.1. Controle de estruturas de mercado	263
4.5.1.2. Repressão a condutas anticompetitivas	266
4.5.1.3. Promoção da cultura da concorrência.	268
4.5.2. Estrutura	269
4.5.2.1. Tribunal Administrativo de Defesa Econômica	269
4.5.2.2. Superintendência-Geral	272
4.5.2.3. Departamento de Estudos Econômicos	274
4.5.2.4. Secretaria de Acompanhamento Econômico – SEAE	275
4.5.3. Dos aspectos tributários e financeiros do CADE	277
4.5.4. Do papel da Advocacia-Geral da União junto ao SBPC.	283
4.5.5. Do papel do Ministério Público Federal junto ao SBPC	291
4.6. Do campo de aplicabilidade material e territorial da lei	294
4.7. Infrações à Ordem Econômica.	296
4.7.1. Da delimitação da responsabilização	297
4.7.2. Da desconsideração da personalidade jurídica	299
4.7.3. A regra da razão	300
4.7.4. Mercado relevante.	304
4.7.5. Infrações à Ordem Econômica em sentido <i>lato</i>	305
4.7.5.1. Limitar, falsear ou de qualquer forma prejudicar a livre concorrência ou a livre-iniciativa	306
4.7.5.2. Dominar mercado relevante de bens ou serviços	306
4.7.5.3. Aumentar arbitrariamente os lucros	307
4.7.5.4. Exercer de forma abusiva posição dominante	307
4.7.6. Infrações à Ordem Econômica em sentido estrito	307
4.7.6.1. Formação de cartel	309
4.7.6.2. Venda casada.	309
4.7.6.3. Sistemas seletivos de distribuição	309
4.7.6.4. Preços predatórios.	309
4.8. Das penalidades	310
4.8.1. Das sanções ordinárias	311
4.8.2. Das sanções extraordinárias	312
4.8.3. Da cominação pecuniária diária	313
4.8.4. Da dosimetria das penalidades	315
4.9. Do controle da estrutura de mercados	316

4.10. Julgados do CADE	318
4.10.1. Súmulas do CADE	319
4.10.2. Dos julgados selecionados do CADE	320
4.10.3. Do noticiário do CADE	327
4.10.4. Jurisprudência	330
4.11. Sujeição passiva	339
4.12. Do processo administrativo no SBDC	339
4.12.1. Da prescrição	344
4.12.2. Da ação de reparação	350
4.12.3. Do processo administrativo no controle de atos de concentração econômica	351
4.12.3.1. Do processo administrativo na Superintendência-Geral	352
4.12.3.2. Do processo administrativo no Tribunal	353
4.12.3.3. Do recurso contra decisão de aprovação do ato pela Superintendência-Geral	354
4.12.3.4. Da aprovação dos atos de concentração em virtude do tempo	355
4.12.4. Do procedimento preparatório de inquérito administrativo para apuração de infrações da Ordem Econômica	358
4.12.5. Do inquérito administrativo para apuração de infrações da Ordem Econômica	359
4.12.6. Do processo administrativo para imposição de sanções administrativas por infrações da Ordem Econômica	360
4.12.7. Da medida preventiva	361
4.12.8. Do compromisso de cessação	362
4.12.9. Do Programa de Leniência	363
4.12.10. Do acordo em controle de concentrações	365
4.13. Do processo de consulta	366
4.14. Da execução judicial das decisões do CADE	368
4.15. Da intervenção judicial	370
4.16. Do conflito de atribuições entre as autoridades concorrenenciais e reguladoras	372
4.16.1. Da área de atuação das autoridades concorrenenciais	372
4.16.2. Da área de atuação dos entes reguladores	373
4.16.3. Dos modelos de divisão de competências entre a regulação e a defesa da concorrência	374
4.16.4. Da solução dos conflitos de competência no âmbito do Poder Constituído Executivo	377
4.16.5. Do caso CADE x BACEN	378
4.16.5.1. Do posicionamento da Procuradoria do Banco Central	378
4.16.5.2. Do posicionamento da Procuradoria do CADE	381
4.16.5.3. Do posicionamento da Advocacia-Geral da União	383

4.16.6. Do posicionamento do Superior Tribunal de Justiça	389
4.16.7. Conclusão	391
4.17. Listagem de exercícios	391
Capítulo V – Direito Administrativo Econômico: Sistema Financeiro Nacional ...	399
5.1. Introdução	399
5.2. Evolução no Direito Constitucional Pátrio	400
5.3. Do sistema financeiro na CRFB	401
5.4. Regulação e objetivos	402
5.5. Entidades financeiras e congêneres	405
5.6. Composição do Sistema Financeiro Nacional	406
5.6.1. Órgãos normativos	406
5.6.1.1. Conselho Monetário Nacional – CMN	406
5.6.1.2. Conselho Nacional de Seguros Privados – CNSP	407
5.6.1.3. Conselho de Gestão de Previdência Complementar – CGPC	407
5.6.1.4. Conselho de Política Monetária – Copom	407
5.6.2. Entidades supervisoras	408
5.6.2.1. Banco Central – BACEN	408
5.6.2.2. Comissão de Valores Mobiliários – CVM	408
5.6.2.3. Superintendência de Seguros Privados – SUSEP	409
5.6.2.4. Secretaria de Previdência Complementar – SPC	409
5.6.3. Operadores	410
5.6.3.1. Bolsas de valores	410
5.6.3.2. Bolsas de mercadorias e futuros	410
5.6.3.3. Sociedades seguradoras	410
5.6.3.4. Instituto de Resseguros do Brasil – IRB	410
5.6.3.5. Sociedades de capitalização	411
5.6.3.6. Entidades abertas de previdência complementar	411
5.6.3.7. Entidades fechadas de previdência complementar	411
5.6.3.8. Instituições financeiras captadoras de depósitos à vista	411
5.6.3.8.1. Bancos comerciais	412
5.6.3.8.2. Bancos múltiplos com carteira comercial	412
5.6.3.8.3. Caixa Econômica Federal	412
5.6.3.8.4. Cooperativas de crédito	412
5.6.3.9. Instituições financeiras não captadoras de depósitos à vista	413
5.6.3.10. Outros intermediários financeiros	413
5.7. Correção monetária	413
5.7.1. Evolução no Direito brasileiro	415
5.7.2. Do Sistema de Liquidação e de Custódia – SELIC	421
5.7.3. Da taxa referencial	426

5.8. O mercado bancário	428
5.8.1. Operadores	428
5.8.2. Produtos e serviços	428
5.8.3. Formação da taxa de juros dos empréstimos	429
5.8.4. Insolvência, intervenção e liquidação extrajudicial das instituições financeiras	429
5.8.4.1. Intervenção	430
5.8.4.2. Liquidação extrajudicial	431
5.8.4.3. Regime de Administração Especial Temporária	432
5.9. Mercado de câmbio	435
5.9.1. Estrutura do mercado	435
5.9.2. Classificação das operações	435
5.9.2.1. Quanto ao objeto	435
5.9.2.2. Quanto à forma	435
5.9.2.3. Quanto à movimentação	436
5.10. O mercado de capitais	436
5.10.1. Da definição de valores mobiliários	437
5.10.2. Dos valores mobiliários no Direito Comparado	439
5.11. Os acordos de Basileia	442
5.11.1. Os princípios fundamentais de Basileia	444
5.11.2. A reforma dos Acordos de Basileia	449
5.12. Da crise financeira de 2008	451
5.12.1. A origem da crise financeira de 2008	451
5.12.2. Os efeitos da crise financeira de 2008	453
5.12.3. Os efeitos da crise financeira de 2008 no Brasil	455
5.12.4. Conclusão: o mundo pós-crise	455
5.13. Listagem de exercícios	457
Capítulo VI – Direito Econômico Internacional: Da Ordem Econômica Internacional	465
6.1. Direito Econômico Internacional	465
6.1.1. Do reflexo do Direito Econômico na Teoria das Relações Internacionais	466
6.1.1.1. O realismo	469
6.1.1.2. O liberalismo	470
6.1.1.3. O sistema-mundo	470
6.1.1.4. O marxismo	471
6.1.1.5. A teoria da dependência	472
6.1.2. Da análise do Direito Econômico a partir da teoria das Relações Internacionais	473
6.1.3. O comércio internacional	474
6.1.3.1. O modelo ricardiano	475

6.1.3.2. O modelo de Heckscher-Ohlin	476
6.1.3.3. O modelo de fatores específicos	476
6.1.3.4. O modelo de gravitação	476
6.2. Características do Direito Econômico Internacional	477
6.2.1. Aderência à realidade flutuante	477
6.2.2. Reciprocidade	478
6.2.3. Maleabilidade/generalidade	478
6.2.4. Prospectividade	478
6.2.5. Sanção	479
6.3. Sujeitos da Ordem Econômica Internacional	479
6.3.1. Estados soberanos	480
6.3.1.1. O Estado Constitucional Cooperativo	482
6.3.2. Organismos internacionais	486
6.3.3. Empresas transnacionais	487
6.4. A configuração da Ordem Econômica Internacional	488
6.4.1. A Carta do Atlântico	489
6.4.2. Os acordos de Bretton Woods	490
6.5. A Organização das Nações Unidas e seu papel na Ordem Econômica Internacional	491
6.5.1. Antecedentes	493
6.5.1.1. Os primeiros organismos internacionais	493
6.5.1.2. A Sociedade das Nações	493
6.5.2. Estrutura	494
6.5.2.1. Assembleia-geral	495
6.5.2.2. Conselho de Segurança	497
6.5.2.3. Conselho Econômico e Social	501
6.5.2.4. Conselho de Tutela	502
6.5.2.5. Corte Internacional de Justiça	503
6.5.2.6. Secretariado	505
6.5.3. Instrumentos de atuação	505
6.5.4. O Projeto Milênio	506
6.5.5. Organismos e programas vinculados ao Sistema das Nações Unidas	506
6.6. A Reconfiguração da Ordem Econômica Internacional	508
6.6.1. A Declaração de Estabelecimento de uma Nova Ordem Econômica Mundial	510
6.6.2. O Plano de Ação para uma Nova Ordem Econômica Mundial	510
6.6.3. A Carta de Direitos e Deveres Econômicos dos Estados	511
6.6.4. Da Justiça Econômica como princípio da reconfiguração da Ordem Internacional	513
6.7. Finalidade e princípios da Ordem Econômica Internacional	515
6.8. Integração econômica	515
6.8.1. Introdução	515

6.8.2. Barreiras tarifárias	518
6.8.3. Barreiras não tarifárias	520
6.8.4. Processo (fases) de integração econômica	521
6.8.4.1. Zona de tarifas preferenciais	522
6.8.4.2. Zona de Livre-Comércio	522
6.8.4.3. União aduaneira	523
6.8.4.4. Mercado Comum	523
6.8.4.5. União Econômica ou Monetária	524
6.8.5. Processo de integração política	524
6.8.5.1. Confederação	524
6.8.5.2. Federação	525
6.9. Acordo Geral sobre Tarifas e Comércio (<i>General Agreement on Tariffs and Trade – GATT</i>)	525
6.9.1. Princípios	527
6.9.1.1. Cláusula da nação mais favorecida	527
6.9.1.2. Cláusula de habilitação	527
6.9.1.3. Condições especiais para os países em desenvolvimento	527
6.9.1.4. Tratamento nacional	528
6.9.1.5. Proteção transparente	528
6.9.1.6. Base estável para o comércio	528
6.9.1.7. Concorrência leal	528
6.9.1.8. Proibição das restrições quantitativas à importação	528
6.9.1.9. Adoção de medidas urgentes	529
6.9.1.10. Reconhecimento de acordos regionais	529
6.9.1.11. Cláusula de evolução	529
6.9.2. Rodadas de negociação	529
6.10. Organização Mundial do Comércio	531
6.10.1. Processo de adesão	533
6.10.2. Estrutura organizacional	533
6.10.3. Funções	535
6.10.4. Sistema de Solução de Controvérsias	536
6.10.4.1. Órgão de Solução de Controvérsias	539
6.10.4.2. Procedimentos	540
6.10.4.2.1. Consultas	540
6.10.4.2.2. Grupos especiais	541
6.10.4.2.3. Apelação	542
6.10.4.2.4. Implementação	543
6.11. Banco Internacional para Reconstrução e Desenvolvimento	544
6.12. Fundo Monetário Internacional	545
6.12.1. Princípios do FMI	546
6.12.2. Fonte de recursos financeiros do FMI	546

6.12.3. Estrutura organizacional	546
6.12.3.1. Assembleia de Governadores	546
6.12.3.2. Conselho de Administração	547
6.12.3.3. Comitê Interino.	547
6.12.4. Formas de financiamento.	547
6.13. Banco Interamericano de Desenvolvimento	548
6.14. União Europeia	549
6.14.1. Introdução	549
6.14.2. Órgãos da União Europeia	551
6.14.2.1. Conselho Europeu	552
6.14.2.2. Conselho da União Europeia	553
6.14.2.3. Comissão Europeia.	554
6.14.2.4. Banco Central e o Sistema Europeu de Bancos Centrais	554
6.14.2.5. Parlamento Europeu	555
6.14.2.6. Tribunal de Justiça	556
6.14.2.7. Provedor de Justiça Europeu	557
6.14.2.8. Serviço de Polícia Europeu	558
6.14.2.9. Tribunal de Contas	558
6.14.2.10. Banco Europeu de Investimentos	559
6.14.2.11. Fundo Europeu de Investimentos	559
6.14.3. A Crise da Zona do Euro	559
6.14.3.1. A origem da crise	559
6.14.3.2. O plano de ajuda e seus objetivos	560
6.14.3.3. Reflexões sobre a crise do Euro	561
6.15. Mercosul	561
6.15.1. Introdução	561
6.15.2. Órgãos do Mercosul.	568
6.15.2.1. Conselho do Mercado Comum – CMC	569
6.15.2.2. Grupo Mercado Comum – GMC	570
6.15.2.3. A Comissão de Comércio do Mercosul – CCM	571
6.15.2.4. A Comissão Parlamentar Conjunta – CPC	572
6.15.2.5. O Foro Consultivo Econômico-Social – FCES	572
6.15.2.6. A Secretaria Administrativa do Mercosul – SAM	572
6.15.2.7. O Parlamento do Mercosul.	573
6.15.3. Sistema de solução de controvérsias	576
6.15.3.1. Intervenção do Grupo de Mercado Comum.	580
6.15.3.2. Tribunal Arbitral <i>Ad Hoc</i>	580
6.15.3.3. Tribunal Permanente de Revisão	583
6.15.3.4. Reclamações de particulares	584
6.15.4. Sistema de defesa da concorrência no Mercosul	586
6.15.5. Sistema de defesa comercial no Mercosul	591
6.15.6. Da suspensão do Paraguai e da adesão da Venezuela	592

6.16. Área de Livre-Comércio das Américas – ALCA	596
6.16.1. Introdução	596
6.16.2. Fases de negociação	598
6.16.2.1. Fase preparatória	598
6.16.2.1.1. Primeira fase de negociações	599
6.16.2.1.2. Segunda fase de negociações	599
6.16.2.1.3. Terceira fase de negociações	600
6.16.2.1.4. Quarta fase de negociações (fase final)	601
6.16.3. Estrutura	604
6.16.4. Órgãos de negociação	605
6.16.4.1. Comitê Tripartite	605
6.16.4.2. Secretaria administrativa	606
6.16.4.3. Foro das negociações	606
6.17. Tratado de Livre-Comércio da América do Norte – NAFTA	606
6.18. Tratado de Livre-Comércio da América Central – CAFTA	607
6.19. União das Nações Sul-Americanas – UNASUL	608
6.19.1. Objetivos	610
6.19.2. Estrutura	613
6.19.2.1. Conselho de Chefes e Chefes de Estado e de Governo	614
6.19.2.2. Conselho de Ministras e Ministros das Relações Exteriores	614
6.19.2.3. Conselho de Delegadas e Delegados	615
6.19.2.4. Secretaria-Geral	615
6.19.2.5. Banco do Sul	616
6.19.2.6. Conselho Energético Sul-Americano	616
6.19.2.7. Conselho de Saúde Sul-Americano	617
6.19.2.8. Conselho de Economia e Finanças	617
6.19.2.9. Conselho de Defesa Sul-Americano	618
6.19.2.10. Parlamento Sul-Americanano	618
6.19.3. Aspectos normativos	619
6.19.4. Relações políticas, internacionais e com terceiros	620
6.19.5. Processo de adesão	620
6.19.6. Aspectos financeiros	621
6.19.7. Solução de controvérsias	621
6.20. Listagem de exercícios	621
Capítulo VII – Direito Econômico Internacional: Sistema Brasileiro de Comércio Exterior e Defesa Comercial	637
7.1. Sistema Brasileiro de Comércio Exterior e de Defesa Comercial	637
7.1.1. Comércio exterior	639
7.1.1.1. Departamento de Operações de Comércio Exterior – DECEX	640

7.1.2. Departamento de Negociações Internacionais – DEINT	641
7.1.3. Departamento de Planejamento e Desenvolvimento do Comércio Exterior – DEPLA	641
7.1.4. Mecanismos de Financiamento e de Garantia às Exportações Brasileiras	642
7.1.4.1. Ferramentas de mercado	642
7.1.4.2. Ferramentas públicas	643
7.1.5. <i>Drawback</i>	645
7.2. Câmara de Comércio Exterior – CAMEX	646
7.3. Defesa comercial	649
7.3.1. Histórico da defesa comercial no Brasil	650
7.3.2. Departamento de Defesa Comercial – DECOM	651
7.3.2.1. Investigação	652
7.3.2.2. Apoio ao exportador	653
7.3.2.3. Negociações internacionais	654
7.4. Infrações ao comércio exterior	654
7.4.1. <i>Dumping</i>	655
7.4.2. Subsídios	657
7.4.2.1. Subsídios acionáveis	658
7.4.2.2. Subsídios não acionáveis	659
7.4.3. Triangulação	660
7.5. Instrumentos de defesa comercial	661
7.5.1. Medidas ou direitos <i>antidumping</i>	665
7.5.2. Medidas compensatórias	666
7.5.3. Medidas de salvaguarda	666
7.5.4. Medidas <i>anticircumvention</i>	670
7.6. Jurisprudência selecionada	671
7.7. Listagem de exercícios	674
 Capítulo VIII – Direito Econômico Internacional: Direito de Desenvolvimento Científico e Tecnológico	 681
8.1. Introdução	681
8.2. O Direito do desenvolvimento	681
8.2.1. O Direito Internacional, o Direito Econômico e o desenvolvimento	684
8.2.2. Do Direito do Desenvolvimento e do Direito ao desenvolvimento	686
8.2.3. Do desenvolvimento como instrumento de Justiça Econômica	690
8.3. Da ciência e da tecnologia	691
8.4. Da inovação tecnológica	692
8.5. Do impacto da evolução tecnológica na história da humanidade	692
8.5.1. Da primeira Revolução Industrial	692

8.5.2. Da segunda Revolução Industrial	693
8.5.3. Da terceira Revolução Industrial	694
8.6. Do impacto da inovação tecnológica nas relações econômicas.....	694
8.7. Do impacto da inovação tecnológica nas relações sociais.....	695
8.8. Conclusões parciais	696
8.9. A regulação estatal no Setor de Ciência e Tecnologia	697
8.10. Da Constituição da República Federativa do Brasil	697
8.11. Da legislação infraconstitucional.....	698
8.11.1. Do tratamento normativo da ciência e da tecnologia.....	698
8.11.1.1. Dos elementos subjetivos da lei	699
8.11.1.2. Dos aspectos objetivos da lei	699
8.12. Dos aspectos contratuais da Lei de Ciência e Tecnologia.....	700
8.12.1. Dos contratos de estímulo acadêmico	700
8.12.2. Dos contratos de estímulo empresarial	701
8.12.3. Do contrato de estímulo inventor independente	701
8.13. Dos recursos para a pesquisa e o fomento para a ciência e a tecnologia.....	702
8.14. Dos entes reguladores do Setor de Ciência e Tecnologia	702
8.14.1. Do Ministério de Ciência e Tecnologia	702
8.14.2. Do Conselho Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico – CNPq	703
8.14.3. Da Financiadora de Estudos e Projetos – FINEP.....	703
8.14.4. Da Fundação Coordenação de Aperfeiçoamento de Pessoal de Nível Superior – CAPES	703
8.15. Conclusões parciais	703
8.16. Da transferência e da inovação tecnológica.....	704
8.17. Do Instituto Nacional da Propriedade Industrial – INPI	704
8.17.1. Patentes	705
8.17.2. Marcas	705
8.17.3. <i>Software</i>	705
8.17.4. Desenho industrial	706
8.18. Indicação geográfica	706
8.19. Do contrato de transferência	706
8.19.1. Tipos de contrato	706
8.19.1.1. Licença de direitos	706
8.19.1.2. Aquisição de conhecimentos tecnológicos	707
8.19.1.3. Franquia	707
8.20. Conclusões parciais	707
8.21. As incubadoras de empresas	708
8.21.1. Origens	708
8.21.2. Tipos	709

8.21.3. Funcionamento	709
8.21.4. Conclusões parciais	710
8.22. Conclusões finais	710
8.23. Listagem de exercícios	711
Capítulo IX – Direito Penal Econômico	715
9.1. Evolução	715
9.2. Objeto do Direito Penal Econômico	716
9.3. Base normativa	717
9.4. Princípios do Direito Penal Econômico	718
9.5. Crimes contra a economia popular	719
9.6. Crimes contra a ordem tributária	725
9.7. Crimes contra a ordem financeira	726
9.8. Crimes contra o mercado de valores mobiliários	727
9.8.1. Do uso indevido de informação privilegiada: a figura do <i>insider</i>	727
9.8.1.1. Da figura do <i>insider</i> no Direito Comparado	732
9.8.1.2. Do Direito norte-americano	733
9.8.1.3. Do Direito francês	734
9.8.1.4. Do Direito inglês	735
9.8.1.5. Direito pátrio	735
9.8.2. Manipulação do mercado	736
9.8.3. Exercício irregular de cargo, profissão, atividade ou função	737
9.9. Crimes contra a ordem previdenciária	737
Capítulo X – Filosofia do Direito: Justiça Econômica	739
10.1. O pensamento de Platão e de Aristóteles	742
10.2. O pensamento de Agostinho e Tomás de Aquino	745
10.3. O pensamento econômico clássico	750
10.4. A influência das doutrinas sociais no pensamento econômico	757
10.4.1. A doutrina social canônica	759
10.4.2. O socialismo materialista	762
10.5. Pensamento econômico e jurídico contemporâneo	767
10.6. Do pensamento de John Rawls e sua influência na Justiça Econômica	772
10.6.1. A Justiça na visão de John Rawls	774
10.6.2. A posição original e o contratualismo social	776
10.6.2.1. O exercício das liberdades fundamentais	779
10.6.2.2. O princípio da diferença e igualdade	782
10.6.2.3. A relação da Justiça com o Direito	783

10.6.2.4. A desobediência civil e as leis injustas	785
10.6.2.5. A noção de objeção de consciência	787
10.6.2.6. O princípio da participação e a regra da maioria	788
10.6.3. A economia como instrumento de Justiça	789
10.6.4. O papel das instituições sociais como instrumentos de Justiça	791
10.6.5. O pacto entre gerações e o princípio social da poupança	793
10.7. As críticas e a resposta de Rawls	795
10.7.1. As críticas comunitaristas	796
10.7.2. As críticas libertarianas	798
10.7.3. As críticas proceduralistas	799
10.7.4. A resposta de Rawls	800
10.8. A visão de Sen sobre as teorias de Rawls e a Justiça	802
10.9. A Justiça Econômica	804
10.10. Listagem de exercícios	808
Bibliografia	813
Gabaritos	821