

FRANCISCO CABRILLO

Catedrático de Economía de la Universidad Complutense
de Madrid

SEAN FITZPATRICK

Consultor del Consejo Económico y Social
de la Comunidad Autónoma de Madrid

LA ECONOMÍA DE LA ADMINISTRACIÓN DE JUSTICIA

Traducido al español por
EDUARDO MIÑO



FUNDACIÓN 
**RAFAEL
DEL PINO**

CIVITAS



THOMSON REUTERS

Primera edición, 2011



El editor no se hace responsable de las opiniones recogidas, comentarios y manifestaciones vertidas por los autores. La presente obra recoge exclusivamente la opinión de su autor como manifestación de su derecho de libertad de expresión.

Cualquier forma de reproducción, distribución, comunicación pública o transformación de esta obra solo puede ser realizada con la autorización de sus titulares, salvo excepción prevista por la ley. Diríjase a CEDRO (Centro Español de Derechos Reprográficos) si necesita fotocopiar o escanear algún fragmento de esta obra (www.conlicencia.com; 91 702 19 70 / 93 272 04 45).

Thomson Reuters y el logotipo de Thomson Reuters son marcas de Thomson Reuters

Civitas es una marca de Thomson Reuters (Legal) Limited

© 2011 [Thomson Reuters (Legal) Limited / Francisco Cabrillo y Sean Fitzpatrick]
 Editorial Aranzadi, SA
 Camino de Galar, 15
 31190 Cizur Menor (Navarra)
 ISBN: 978-84-470-3624-0
 Depósito Legal: Na 3121/2011
Printed in Spain. Impreso en España
 Fotocomposición: Editorial Aranzadi, SA
 Impresión: Rodona Industria Gráfica, SL
 Polígono Agustinos, Calle A, Nave D-11
 31013 - Pamplona

SUMARIO

AGRADECIMIENTOS	11
FIGURAS, CUADROS Y RECUADROS	13
CAPÍTULO 1	
PANORAMA GENERAL	17
1. Introducción	17
2. Retrasos en la administración de justicia	20
3. ¿Existe una crisis de incentivos en los tribunales?	27
4. Estructura del libro	29
CAPÍTULO 2	
LOS TRIBUNALES	37
1. Introducción	37
2. Características estructurales y limitaciones de los tribunales	41
2.1. <i>La naturaleza regulada de la función jurisdiccional</i>	41
2.2. <i>Aislamiento de los jueces de influencias externas</i>	42
2.3. <i>Dimensiones de la función jurisdiccional</i>	45
3. El estado del bienestar y la protección social	47
4. El «common law» y el derecho continental: el papel de los tribunales y el ordenamiento jurídico en el desarrollo económico 51	
4.1. <i>Eficiencia del «common law» y del derecho continental</i>	52
4.2. <i>Los tribunales, el ordenamiento jurídico y el principio de la libertad de contrato</i>	59
4.3. <i>El papel de los tribunales y la legislación en las normas sobre responsabilidad civil</i>	64
5. Panorama general de los sistemas judiciales	70
6. Jurisdicción territorial óptima	100
7. Especialización	106
8. Apelaciones	113

9. Simplificar los procedimientos.....	123
CAPÍTULO 3	
LOS JUECES	131
1. Introducción.....	131
2. ¿Qué es lo que motiva a los agentes económicos?.....	133
3. Selección.....	134
4. Retribución.....	142
5. Identidad y socialización.....	147
5.1. <i>Un modelo básico.....</i>	148
6. Política.....	155
7. El coste de defender la posición propia	159
8. Indicadores de rendimiento	161
9. Un sistema público de reclamaciones	166
10. Disciplina judicial	168
11. Apéndice: ¿soluciones contractuales al problema de la independencia? El ejemplo de una prima por integridad.....	173
CAPÍTULO 4	
LOS LITIGANTES	177
1. Introducción.....	177
2. Los pleitos de derecho privado y los intereses sociales	180
3. La regla europea frente a la regla americana.....	188
4. La transacción.....	193
4.1. <i>La negociación del excedente.....</i>	196
4.2. <i>El problema de la información.....</i>	202
4.3. <i>Las normas procesales y la transacción.....</i>	208
4.4. <i>¿Es la transacción socialmente deseable?.....</i>	213
5. Tasas judiciales	215
6. Asistencia jurídica gratuita.....	219
7. Acciones colectivas	228
7.1. <i>Justificación de las acciones colectivas</i>	236
7.2. <i>Los peligros de las acciones colectivas</i>	237

7.3. <i>Sopesar las alternativas</i>	240
--	-----

CAPÍTULO 5

LOS ABOGADOS	245
1. Introducción	245
2. La complejidad del derecho y la provisión de servicios jurídicos	247
3. Los bienes de confianza y el problema de la asimetría	251
4. La ventaja estratégica de disponer de asesoramiento jurídico ..	256
5. Costes hundidos	257
6. El pacto de «cuota litis»	260
6.1. <i>Los acuerdos de honorarios condicionados frente a los pactos de «cuota litis»</i>	266
7. Prácticas restrictivas en la provisión de servicios jurídicos	269
7.1. <i>Ingreso en la abogacía</i>	270
7.2. <i>¿Quién puede proporcionar servicios jurídicos?</i>	275
7.3. <i>Publicidad</i>	277
7.4. <i>Estructuras organizativas</i>	280
7.5. <i>Honorarios profesionales de los servicios jurídicos</i>	285
8. Apéndice: principales firmas de abogados por ingresos	287

CAPÍTULO 6

OTROS AGENTES RELEVANTES EN LA ADMINISTRACIÓN DE JUSTICIA	291
1. Los notarios en los países de tradición continental	291
1.1. <i>Un análisis de costes y beneficios</i>	294
1.2. <i>Los notarios y la competencia</i>	300
2. Los jurados	309
2.1. <i>Composición y selección de los jurados</i>	315
2.2. <i>Reglas de votación</i>	321
2.3. <i>La reforma de los jurados</i>	324
3. Resolución alternativa de conflictos	325
3.1. <i>Arbitraje y litigación</i>	326
3.2. <i>Mediación y negociación (no asistida)</i>	331

3.3.	<i>Otras formas de resolución alternativa de conflictos.....</i>	335
3.4.	<i>¿Deberían exigir los tribunales el uso de la resolución alternativa de conflictos?.....</i>	338

CAPÍTULO 7

CONCLUSIÓN: CONSIDERACIONES PARA UN PROGRAMA DE REFORMA	343
1. Estrategias de reforma.....	343
1.1. <i>Examinar el alcance de la ley.....</i>	346
1.2. <i>Reconocer el equilibrio entre la precisión, los costes y los retrasos</i>	348
1.3. <i>Simplificar el derecho.....</i>	350
1.4. <i>Simplificar los procedimientos.....</i>	351
1.5. <i>Fomentar la revelación preliminar de información.....</i>	352
1.6. <i>Reforzar las obligaciones de las partes para agilizar los procesos</i>	353
1.7. <i>Vincular el presupuesto a las necesidades.....</i>	354
1.8. <i>Cambiar la estructura de las tasas judiciales.....</i>	357
1.9. <i>Considerar métodos alternativos de resolución de conflictos.....</i>	358
1.10. <i>Utilizar administradores profesionales.....</i>	359
1.11. <i>Introducir la competencia en el mercado de servicios jurídicos..</i>	360
1.12. <i>Acumular demandas.....</i>	360
1.13. <i>Contemplar los pactos de cuota litis.....</i>	361
1.14. <i>Promover la transparencia en las diligencias procesales.....</i>	362
1.15. <i>Garantizar la ejecución de las sentencias.....</i>	363
1.16. <i>Intensificar el uso de la tecnología.....</i>	363
1.17. <i>Realizar labores de sensibilización y utilizar los medios de comunicación.....</i>	364
2. La reforma judicial en los países en desarrollo	366
2.1. <i>Corrupción, creación de capacidad y rendición de cuentas.....</i>	366
2.2. <i>Independencia judicial.....</i>	373
2.3. <i>Orientar las decisiones hacia el proceso político y el mercado....</i>	378
BIBLIOGRAFÍA.....	383
ÍNDICE ANALÍTICO	405